



Maklerverkäufe 2023 –
„Den letzten beißen die Hunde“?

Bekannte und noch unbekannte Konsolidierer...

ATTIKON
FINANZ AG



Global Gruppe Südvers
MRH Trowe HBC Policen Direkt
Ecclesia GGW
Artus Gruppe Helmsauer Howden ATTIKON
Clear Group MARTENS & PRAHL
Acrisure pib Group Assepro
MLP

haben den Maklermarkt seit 2020 bewegt...

ATTIKON
FINANZ AG

GGW übernimmt von Rauchhaupt & Senftleben

VON [NINA NÖTHLING](#) AM [15. JANUAR 2024](#)

Martens & Prahls steigt bei Makler Tretter ein

VON [ANNE-CHRISTIN GRÖGER](#) AM [8. FEBRUAR 2024](#)

Policen Direkt kauft Standort der Maklergruppe Wiass

VON [FRIDA PREUSS](#) AM [6. FEBRUAR 2024](#)

Summitas kauft D&O-Experten Dr. Ihlas

VON [KENDRA DANA ROTH](#) AM [11. DEZEMBER 2023](#)

MRH Trowe will im Luxussegment wachsen

VON [ANNE-CHRISTIN GRÖGER](#) AM [23. JANUAR 2024](#)

Howden will weiter zukaufen

VON [FRIEDERIKE KRIEGER](#) AM [12. FEBRUAR 2024](#)

Drei Makler: MRH Trowe kauft weiter ein

VON [ADRIAN BREITLING](#) AM [11. JANUAR 2024](#)

Gallagher kauft Financial Lines-Makler Köberich

VON [FRIEDERIKE KRIEGER](#) AM [8. JANUAR 2024](#)

Maklerplattform HBC übernimmt TPSH-Gruppe

VON [HERBERT FROMME](#) AM [30. OKTOBER 2023](#)

Der neue Konsolidierer, den es schon länger gibt

VON [KATRIN BERKENKOPF](#) AM [5. OKTOBER 2023](#)

und auch hier kommt es zu Veränderungen.

ATTIKON
FINANZ AG

Permira steigt bei Warweg ein

VON [HERBERT FROMME](#) AM [8. DEZEMBER 2023](#)

Acrisure gibt in Deutschland auf

VON [HERBERT FROMME](#) AM [1. FEBRUAR 2024](#)

Wann ist die Party vorbei?

VON [CHRISTIAN BELLMANN](#) AM [21. NOVEMBER 2023](#)

Endspiel der Maklerkonsolidierer

VON [HERBERT FROMME](#) AM [27. OKTOBER 2023](#)

DER RICHTIGE ZEITPUNKT?

Die Konsolidierung hat begonnen

und wird sicherlich noch etwas andauern

Aktuell hoher Fokus auf dem Jahresüberschuss

machen einen Verkauf zum jetzigen Zeitpunkt interessant

Ausreichende Auswahl für den richtigen Partner

denn auch die „Konsolidierer“ unterscheiden sich

Den letzten beißen die Hunde

den ersten übrigens auch



Gründe für einen Verkauf?

Fehlender Service der Versicherungen

erschweren eine Zusammenarbeit

Fachkräftemangel beeinträchtigt zwar die Sachbearbeitung

nicht aber das Neugeschäft

Digitalisierung erfordert Know-how und Zugänge

anders lässt sich der Fachkräftemangel nicht meistern

Geringer oder gar kein Appetit der Versicherer

auf bestimmte Sparten macht es Maklern zunehmend schwieriger

Auch ein bevorstehender nächster Lebensabschnitt

sollte frühzeitig vorbereitet werden



WICHTIG für einen geplanten Verkauf

ATTIKON
FINANZ AG

Nicht bis zum Schluss warten

denn Käufer erwarten eine gewisse Zeit der Zusammenarbeit.

Den richtigen Partner aussuchen

für eine gute Zukunft für Sie als Geschäftsführer, Ihre Mitarbeiter und Ihre Kunden.

Eine gute Vorbereitung

erleichtert den späteren Due-Dilligence-Prozess und die Vertragsgestaltung.

Lassen Sie sich keinen Druck machen,

den Druck haben andere.

A kayaker in a blue and red kayak is seen from behind, paddling on a blue lake. Above the kayaker is a stylized logo consisting of three blue mountain peaks. The background is a blue-tinted photograph of the water and sky.

Und wer sind wir eigentlich?

ATTIKON
FINANZ AG

ZAHLEN & FAKTEN

2019
gegründet

Top 30
Makler Deutschlands

130 Mio.
Prämien

15
Maklerunternehmen

150
Mitarbeiter

30.000
Kunden

GESUNDHEIT &
VORSORGE

ATTIKON
TWENTYIST

FIRMEN &
GEWERBE

ATTIKON
DENGLER

ATTIKON
FLENKER BRENNECKE
POELCHAU

ATTIKON
RÖMLEIN

ATTIKON
TESCHKE & COLLEGEN

HAFTPFLICHT

ATTIKON
ASSECON

ATTIKON
CORPORATE INSURANCE

IMMOBILIEN-
WIRTSCHAFT

ATTIKON
IMMOSECUR

ATTIKON
SOSNA COMP

ATTIKON
KNAPP

GVH

INDUSTRIE

ATTIKON
GVG

ATTIKON
I.V.D.

CRM | CONSTRUCTION
RISK MANAGEMENT

... und wir
wachsen
kräftig weiter.

VISION & ANSPRUCH

ATTIKON ist der starke Partner im Hintergrund



Headquarter im
Düsseldorfer
Medienhafen

12 Standorte in
Deutschland

ATTIKON
FINANZ AG





WURZELN & WERTE

Gründer aus dem Top-Management

der Internationalen Versicherungs-Szene

Höchste Versicherungs-Kompetenz

innerhalb der Attikon Gruppe durch Spezialmakler

Jahrzehntelange Branchen-Erfahrung

und ausgezeichnete Vernetzung zu den richtigen Stellen

Hohe Kundenorientierung

durch Spezialisierung und Zentralisierung

INTEGRATION & UNTERSTÜTZUNG

ATTIKON
FINANZ AG

IT & Prozesse

- Umstellung auf AMS
- Implementierung Office 365
- Zentrales Intranet
- Prozessoptimierung
- Nutzung von bereits programmierten Schnittstellen

Finanzen & Recht

- Zentralisierung auf einen Steuerberater innerhalb der Gruppe
- Erstellung von einheitlichen Reportings auf Gruppenebene

Platzierung

- Gruppenweite Deckungskonzepte
- Einheitliche Courtage-Vereinbarungen
- Zentrale Platzierung kritischer Risiken
- Eigene Service-Teams und Ansprechpartner bei den Versicherern

Personal

- Rekrutierung
- Lohnabrechnung
- Mitarbeitervorteile wie bKV, bAV
- Jährlicher Arbeitertag
- Und vieles mehr



ATTIKON Gruppe in 2023



Dominik Reinartz

 +49 (0)211 73060482

 Dominik.reinartz@attikon.de

 www.attikon.de/anfrage/

